

MUNDO DEL TRABAJO POSDFORDISTA EN LA ITALIA DE LA ACUMULACION FLEXIBLE

Luciano Vasapollo¹

1. Fase economica, organización del ciclo productivo y nuevo mundo del trabajo.

Para comprender muy profundamente la actual fase de la competencia global es determinante, conectarla con el análisis de la organización del ciclo productivo, de las características del tejido productivo y social, del rol del Estado, de las relaciones entre las áreas internacionales y de sus estructuras económicas, de los intereses totales de dominio y de expansión que determinan verdaderas y propias guerras. Toda problemática fuertemente conexas, siempre más determinantes y estratégicas en el epocal pasaje de la era fordista a la así llamada posfordista.

El continuo cambio socio – económico de la sociedad capitalista, las mutaciones culturales y en las necesidades inducidas, las transformaciones complejamente reconducibles al progreso tecnológico, han llevado a la afirmación de varios modelos de desarrollo en la producción industrial de masa en el curso de este último siglo.

Es así que en los Estados Unidos se ha afirmado a los inicios de el novecientos el así dicho modelo taylorístico- fordista que se funda sobre la introducción de tecnologías mecánicas en la producción y en la subdivisión del proceso en singulares y numerosas operaciones de efectuar en el mejor modo y en el menor tiempo posible. La parcelización del trabajo, la producción de masa de bienes en series estandarizada, caracterizan este modelo que, dependiendo de la creciente demanda de bienes de consumo, ha tenido su crisis a los inicios de los años 70 con la saturación de la demanda y la disminución de la productividad.

En los últimos veinte y cinco años el modelo consolidado de democracia capitalista creado en los USA con el fordismo, en todos sus diversos modos de presentarse, se ha disuelto cancelando aquel concepto de sociedad civil y de civilización que había inaugurado el ingreso en la modernidad capitalista, causando el trituramiento de la entera estructura productiva preexistente y destruyendo las mismas formas de convivencia civil determinadas del modelo de mediación social de forma keynesiana.

El derrumbe del modelo fordista ha llevado al nacimiento de los nuevos

¹ Docente Universidad de Roma - La Sapienza; Director Científico del CESTES y de la revista PROTEO

modelos de así llamada acumulación flexible. El principio que guía esta fase está basada en el hecho que siendo la demanda a fijar la producción en relación a modelos de eficiencia productiva y desenfrenada competencia, aunque si del mismo modo imperfecta, se sucede que la competencia se basa siempre más sobre la calidad del producto, la calidad del trabajo, en un modelo siempre más caracterizado de recursos inmateriales del capital intangible. Una estructuración del capital que se acopla al trabajo manual pagado de menos, deslocalizado y siempre más a menudo no reglamentado con flexibilidad impuesta y precarización, con servicios exteriores de la sede y con poco contenido de garantías que le permiten el uso, y ya no más sobre la conexión entre cantidad producida y precio (elementos típicos del fordismo).

El proceso que ha caracterizado el desarrollo industrial de los últimos veinte años en los países con capitalismo maduro ha sido así, marcado de un fuerte aumento de la productividad del trabajo a los cuales equivale un ahorro del trabajo que excede decididamente la creación de nuevas oportunidades ocupacionales. De consecuencia los incrementos macizos de productividad, debido a intensos procesos de innovación tecnológica y a una consecuente redefinición del mercado del trabajo, han hecho si, que tales incrementos se tradujeran exclusivamente en aumentos vertiginosos de las ganancias y de las varias formas de remuneración del factor productivo capital. El factor trabajo no ha tenido algún tipo de beneficio en términos de redistribución real de tales incrementos de productividad. En realidad, no se ha realizado un aumento ocupacional, ni los correspondientes aumentos en el andamio de los salarios reales, ni mucho menos relativos andamios decrecientes en el horario de trabajo y finalmente, ni siquiera el mantenimiento de los precedentes niveles de salario indirectos cuantificables a través el gasto social complejo. Estos son los aspectos realmente innovativos de la actual fase de la acumulación flexible; este es el verdadero rostro de aquella que con razón puede llamarse la "New Economy" del crecimiento destructivo sin ninguna forma de desarrollo social y de civilización. La crisis del sistema debido al proceso de transformación del trabajo en la sociedad pos-fordista, puede también ser explicada desde un contexto de desarrollo del trabajo con preponderante contenido inmaterial pero siempre de carácter asalariado y subordinado. En efecto este tipo de trabajo se caracteriza: de un modo extensivo por medio de la forma de cooptación social que va más allá de la fábrica y el trabajo productivo clásicamente entendido, y de forma intensa a través la comunicación y la información, recursos del abstracción o el intangible puesto inmediatamente a la producción. El trabajo inmaterial viene entendido como un trabajo que produce el "contenido informativo y cultural de la mercadería", que modifica el trabajo obrero en la industria y en el terciario, donde los encargos vienen subordinados a la capacidad del tratamiento de la información, de la comunicación, horizontal y vertical. Pero siempre de trabajo asalariado se trata!! Y todavía se puede decir que el capital intelectual, humano y estructural, está constituido de todos los conocimientos, informaciones y experiencias en grado de crear nuevas riquezas. Se trata, en sustancia, de elementos del capital humano y de la

abstracciòn, de nuevos recursos humanos y no tangibles, pero que en estos ùltimos decenios adquieren importancia siempre mayor en claves de estrategias diferenciadas por la competencia global. Por capital humano se entienden todos los recursos humanos calificados a disposiciòn de las empresas para la producciòn; el capital humano se forma y se acumula desde la infancia de la persona igualmente recurriendo de parte de la familia a endeudamientos, abastece despuès reditos de trabajo en la edad lavorativa; los costos son por consiguiente representados de los gastos para la formaciòn de la persona mientras los beneficios se encuentran en las remuneraciones que el capital humano consentira de acumular.

UNA APLICACION ESTADISTICA ECONOMICA

2. Para completar el estudio presentado procederemos a un analisis màs profundo sobre el mercado del trabajo². Del mismo modo en esta breve investigaciòn los datos utilizados para su elaboraciòn han sidos deducidos de los resultados de una reciente indagen del Istat con respecto a los indicadores regionales para la valoraciòn de las politicas de desarrollo³ 2 (ùltimo trimestre 2001). Las unidades de relevaciòn, divididas por regiòn son :

- la tasa de desocupaciòn juvenil ;
- la poblaciòn en busca de ocupaciòn;
- la diferencia entre tasa de ocupaciòn masculino y femenino;
- la diferencia entre tasa de actividad masculino y femenino;
- el nùmero de los adultos ocupados que participan en actividad formativas;
- el nùmero de los adultos no ocupados que participan en actividad formativas;
- la tasa de actividad ;
- las unidades de trabajo irregular.

² Para aprofundizar consultar " Proteo: revista de caracter cientifico de analisis de las dinamicas economico – productivo y de las politicas del trabajo" a cargo del Cestes y de Rd B , 2000 – 2001 – 2002.

³ Para profundizar consultar el documento " indicadores regionales para la valoracion de las politicas de desarrollo" publicado del Istat el 31 de Marzo 2002.

En consideración del hecho que en nuestro país el mercado del trabajo ha quedado anclado a una subdivisión territorial en tres bloques distintos, hemos retenido oportuno efectuar inicialmente un análisis en componentes principales⁴ y de manera sucesiva una cluster analysis⁵. Como demuestra la tabla 1 presentada en la página siguiente, hemos calculado para tener información sobre cada una de las variables utilizadas de las estadísticas descriptivas⁶ relativas a las siguientes medidas:

- ° media aritmética obtenida calculando la suma total de los valores y dividiéndola por el número total de los casos relevados;
- ° máximo;
- ° mínimo;
- ° variación obtenida calculando la suma de los cuadrados de las desviaciones y dividiéndola por el número de los casos ;
- ° desviación estándar (escaso cuadrático medio) dada de la raíz cuadrada de la variación.

Tabla 1 : Estadísticas descriptivas

Variables	Mínimo	Máximo	Media	Desviaciones estándar	Variación
1	6,9	59,8	27,33	18,30	334,95
2	18,2	76,8	49,18	18,12	328,31
3	18,8	32,2	24,71	4,26	18,11
4	18,1	32,9	24,20	4,86	23,60
5	1,7	9	4,06	1,89	3,57
6	3,7	9,5	6,94	1,55	2,40
7	52,3	68,6	60,27	5,38	28,91
8	10,3	27,8	16,30	5,35	28,63

De la lectura de la tabla se nota una separación significativa entre las estadísticas descriptivas calculada para cada variable. Para eliminar las diferencias dimensionales, entonces, hemos efectuado una estandarización⁷ de los valores y hemos iniciado nuestro estudio.

El análisis en componentes principales permite de reducir o transformar las variables originarias en un número inferior de nuevas variables (componentes principales) ortogonales independientes⁸ y no correlacionadas⁹ y tales que sea mínima la pérdida de información de ellos explicados. La nuestra matriz de datos $X_{n,k}$ expresa la información sobre un fenómeno K -

⁴ Para profundizar consultar "Metodos de analisis multidimensionados de los datos " a cargo de M. Fraire, 1994.

⁵ para profundizar consultar " metodos de analisis multidimensionados de los datos " a cargo de M. Fraire 1994.

⁶ Para profundizar consultar " Metodos de analisis multidimensionado de los datos" a cargo de M. Fraire. 1994.

multidimensional y es posible que muchas de las variables en ellas contenidas sean caracterizadas de una correlación más o menos fuerte. el test KMO utilizado:

$$KMO = \frac{\sum r_{ij}^2}{\sum r_{ij}^2 + \sum a_{ij}^2}$$

Donde :

- r_{ij} es el coeficiente de correlación lineal simple ;

- a_{ij} es el coeficiente de correlación parcial, suministra información sobre la matriz de correlación parcial. En el caso nuestro el indice de 0,65 indica que se encuentran de las variables fuertemente correladas que evidencian la presencia de características muy similares en el mercado del trabajo. Para tal elaboración ha sido utilizado el software estadístico SPSS. Los resultados obtenidos han sido representados mediante tablas y gráficos construidos con los programas Word y Excel. La tabla 2 derivada del análisis y presentada en la página siguiente, suministra.

- el total de los autovalores iniciales;
- porcentaje de variación;
- el porcentaje acumulado.

Componente	Autovalores iniciales		
	Total	% de variación	% acumulada
1	5,716	71,447	70,523
2	1,016	12,699	84,929
3	0,670	8,369	92,515
4	0,438	5,470	97,985
5	0,110	1,380	99,365
6	0,003	0,345	99,710
7	0,002	0,241	99,951
8	0	0	100,000

⁷ La estandarización de una variable X se obtiene con la transformación $Z = (X - \mu) / \sigma$ con X = variable originaria, μ = media de X, σ = variación de X una variable estandarizada presenta media unidad y variación nada.

⁸ Dos variables se consideran linealmente independientes cuando al crecimiento de una la otra no presenta tendencia particulares, esto se tiene cuando su covariación es nada:

$$\sigma_{xy} = 1/N \sum (x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y}) = 0$$

⁹ Dos variables se dicen no correladas cuando entre ellas no existe una ligazón de interdependencia o de dependencia de una con la otra, la correlación se mide con el coeficiente de Bravais

$$r = \frac{\sum (x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y})}{\sqrt{\sum (x_i - \bar{x})^2 \sum (y_i - \bar{y})^2}}$$

Que en el caso de no correlación debe ser nada.

Los primeros tres autovalores explican en las regiones alrededor de el 92,5 % de la variabilidad lineal. De la lectura de esta tabla y de el estudio de el agrupamiento de las diversas variables consideramos oportuno escojer las primeras cuatro componentes principales, como esta demostrado en la siguiente tabla.

Tabla 3: Matriz de componentes

Variables	Componentes			
	1	2	3	4
1	0,951	-0,132	0	0,241
2	0,917	0,006	-0,316	0,002
3	0,909	0,007	0,312	-0,258
4	0,902	-0,003	0,327	-0,271
5	-0,787	0,005	0,568	0,149
6	0,277	0,942	0,004	0,179
7	-0,985	0,007	0	0,005
8	0,814	-0,309	0,201	0,427

La matriz de las componentes esta compuesta de todas las copias de correlación entre cada una de las variables originarias (línea) y cada una de las componentes principales (columna). Leyendo la tabla por línea se obtiene la correlación de una variable con cada una de las componentes principales: los valores establecen a cual componente principal la misma variable esta más correlacionada. Leyendola, en vez, por columna se obtiene la caracterización de cada componente principal con las variables originarias más altamente correlacionadas. Subrayamos que cuanto más las variables son netamente correlacionadas con una componente principal tanto más ella es interpretable. Para valorar cuanto es importante la variable para la primera componente, para la segunda, para la tercera y para la cuarta habiamos calculado la agrupación extrayendo de forma sucesiva R1, R2, R3 y R4 como demuestra la siguiente tabla.

Tabla 4 Agrupamiento por Regiones

Variables	Extraccion R ₁	Extraccion R ₂	Extraccion R ₃	Extraccion R ₄	Extraccion R ₂ - R ₁	Extraccion R ₃ - R ₂	Extraccion R ₄ - R ₃
1	0,904	0,921	0,921	0,979	0,017	0	0,058
2	0,841	0,845	0,944	0,945	0,004	0,099	0,001
3	0,827	0,832	0,929	0,996	0,005	0,097	0,067
4	0,814	0,815	0,922	0,995	0,001	0,107	0,073
5	0,619	0,622	0,944	0,967	0,003	0,322	0,023
6	0,008	0,964	0,966	0,998	0,956	0,002	0,032
7	0,970	0,975	0,975	0,978	0,005	0	0,003
8	0,663	0,759	0,799	0,981	0,096	0,04	0,182

Los datos evidencian que:

° para la primera extracción las variables son todas significativas excepto la sexta (número de los adultos no ocupados que participan en actividad formativa) que presenta un valor igual al 0,8 %;

° para la segunda extracción la única variable significativa resulta ser la sexta con un porcentaje cerca al 95,6 % (número de los adultos no ocupados que participan en actividad formativas) mientras las otras variables presentan valores irrelevantes;

° para la tercera extracción las variables levemente significativas son la cuarta (diferencia entre tasa de actividad masculino y femenino) y la quinta (números de los adultos ocupados que participan en actividad formativa que presentan respectivamente valores igual a cerca el 10,7% y el 32,2%. La primera (tasa de desocupación juvenil) y la séptima (tasa de actividad) variable, en vez, presentan hasta porcentajes negativos;

° para la cuarta extracción la variable levemente significativa es la octava (unidad de trabajo irregular) que presenta un valor igual al 18,2%. La segunda variable (población en busca de ocupación) y la séptima variable (tasa de actividad) , en lugar, presentan respectivamente el 0,01% y el 0,03%. Las restantes variables , en fin, giran alrededor al 0,5%.

Con el objetivo de verificar si los datos relativos al mercado del trabajo permiten de evidenciar una diferencia de actitud en las diferentes Regiones, hemos utilizado una cluster analysis gerárquica ¹⁰.

En particular hemos estudiado el modo de reagruparse de las unidades territoriales en base a las variables que es posible construir de los datos Istat. El objetivo es aquel de subrayar la existencia de eventuales grupos homogéneos para poder clasificar las regiones según su nivel económico. Los grupos obtenidos, aplicando esta metodología que entra entre las técnicas multivariadas, van estudiadas singularmente para valorar cuáles son las variables caracterizantes. en este modo tenemos los elementos suficientes para valorar el grado de funcionamiento y el nivel de implicación de las singulares estructuras regionales en los estudios efectuados a nivel nacional. Los datos considerando las 20 regiones italianas han sido inseridos en una matriz y para la elaboración ha sido utilizado el software estadístico SPSS. El objetivo de la cluster analysis gerárquica es aquel de clasificar las N unidad estadísticas iniciales en n grupos ò clases, obteniendo así una división de las unidades estadísticas¹¹ . Tales divisiones, por consiguiente, esta constituida de n grupos

¹⁰ En los métodos gerárquicos se hace necesario considerar todos los niveles de distancia d posibles (con $0 = d = 8$

¹¹ para profundizar se mire " métodos de análisis multidimensionales de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994 o bien " Análisis de los datos, aplicación del informática a la estadística" a cargo de A. Rizzi, 1990.

que tienen como característica aquella de ser formados de la unidad estadística más cercanos entre de ellos, es decir homogéneas respecto a los K caracteres considerados contemporáneamente¹² (variación mínima). La unidad estadística perteneciente a grupos diferentes, en vez, son entre ellos maximamente deshomogéneos¹³ (variación máxima). La cluster analysis gerárquica, entonces, consiste en el encontrar un conjunto de grupos ordenables según niveles crecientes. En un primer nivel cada unidad representa un cluster en sí, mientras a los niveles sucesivos los elementos se agregan en grupos siempre más amplios hasta que todos los datos son contenidos en una única división. La ventaja de este tipo de análisis es el de permitir de seguir la formación de los clusters. El método escogido es aquel de Ward ó de la variación interclase mínima¹⁴. La aplicación de este método gerárquico- agregativo exige la elección de un índice de distancia¹⁵ (ó similitud¹⁶) para medir la no semejanza (ó la semejanza) entre todas las copias posibles de unidad estadística respecto a los K caracteres considerados contemporáneamente. Observando el trazado de aglomeración¹⁷ presentado en la página siguiente se mira una serie de

¹² Para profundizar se mire "Metodos de analisis Multidimensionales de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994, o bien " Analisis de los datos, aplicacion del informatica a la estadistica" a cargo de A. Rizzi, 1990.

¹³ Para profundizar se mire "Metodos de analisis Multidimensionales de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994, o bien " Analisis de los datos, aplicacion del informatica a la estadistica" a cargo de A. Rizzi, 1990.

¹⁴ Para profundizar se mire "Metodos de analisis Multidimensionales de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994, o bien " Analisis de los datos, aplicacion del informatica a la estadistica" a cargo de A. Rizzi, 1990.

¹⁵ Viene dicha distancia, considerado un conjunto E , la función

$D: E \times E \rightarrow \mathbb{R}^+$ (con \mathbb{R}^+ conjunto de los números reales no negativos) que presenta la propiedad:

- a) $d(X_i, X_j) = 0 \Leftrightarrow X_i = X_j$ (con X_i e X_j matrices) semejanza;
 b) $d(X_i, X_j) = d(X_j, X_i)$ simetría;
 c) $d(X_i, X_k) \leq d(X_i, X_j) + d(X_j, X_k)$ ternaria $X_i, X_j, X_k \in E$ desigualdad triangular.
 d) el conjunto E , en los cuales se ha definido una distancia, se llama Espacio métrico.

¹⁶ Un índice de similitud sobre un conjunto E es una aplicación s sobre $E \times E$, en el conjunto \mathbb{R}^+ , tal que:

- a) $s(X_i, X_j) = s(X_j, X_i)$ con $i, j, \forall, E \times E$ simetría;
 b) $s(X_i, X_j) = s(X_j, X_i)$ $\text{Max} > s(X_i, X_j) \quad \forall \quad i, j, \forall, E \times E$ $i \neq j$
 c) El índice es máximo cuando mide la similitud entre una unidad y ella misma.

Para evitar incoherencias, es necesario que sea satisfecha al menos una de las siguientes propiedades:

- c) $d(X_i, X_j) = 0 \Leftrightarrow i = j$; desigualdad triangular
 d) $d(X_i, X_k) = d(X_i, X_j) + d(X_j, X_k) \quad \forall \quad i, j, \forall, E \times E$
 e) Si el índice de similitud satisface aunque la propiedad $s(X_i, X_j) = 0 \Leftrightarrow X_i = X_j$ entonces es llamado Índice de Distancia, y viene definido Distancia s satisface también la igualdad triangular.

¹⁷ Para profundizar consultar "Metodos de Analisis multidimensionados de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994

columnas¹⁸. En la primera esta indicado el estadio: los estadios son tantos cuantos son los casos menos uno y el último evidencia el máximo nivel de aglomeración. La segunda y la tercera columna, en vez, indican cuáles son los casos que se encuentran en aquel determinado estadio o cuáles son los casos ya pertenecientes a un clusters. En la cuarta columna, después, el valor coeficiente corresponde a la máxima distancia entre los casos que forman los dos clusters que se encuentran. La quinta y la sexta columna, todavía, indican respectivamente en cual estadio ha intervenido la precedente agregación para el primer y el segundo clusters que se combinan. La última columna, en fin, indica en cual de los precedentes estadios el clusters se reencuentra con los otros.

Tabla 5: Programa de aglomeración

Estadio	Cluster acuerpados		coeficientes	Estadio de formación del cluster		estadio sucesivo
	Cluster 1	Cluster 2		Cluster 1	Cluster 2	
1	12	14	0,213	0	0	11
2	15	19	0,468	0	0	9
3	6	9	0,854	0	0	7
4	1	11	1,469	0	0	6
5	17	20	2,165	0	0	11
6	1	3	3,126	4	0	8
7	6	10	4,129	3	0	15
8	1	7	5,685	6	0	16
9	15	16	7,491	2	0	14
10	4	5	9,577	0	0	15
11	12	17	11,666	1	5	13
12	2	8	14,293	0	0	16
13	12	13	17,515	11	0	18
14	15	18	21,526	9	0	18
15	4	6	26,654	10	7	17
16	1	2	33,204	8	12	17
17	1	4	44,937	16	15	19
18	12	15	58,753	13	14	19
19	1	12	152,000	17	18	0

El gráfico que permite de representar los elementos de la matriz de la distancia es el dendrograma¹⁹ presentado en la página siguiente donde sobre el vértice horizontal se reporta, para cada unidad estadística, una letra o un número y sobre el vértice vertical, una escala de distancias. Escogiendo un oportuno nivel de aglomeración se procede a la interpretación de los resultados. Del análisis, teniendo cuenta del nivel de agregación de las unidades estadísticas, se puede evidenciar la presencia de cuatro clusters así compuestos:

- Lazio, Molise, Basilicata, Sardenia y Abruzzo;
- Campania, Sicilia, Puglia y Calabria;
- Friuli Venecia Giulia, Toscana, Umbria, Trentino Alto Adige, Veneto y Piemonte;
- Marche, Lombardia, Liguria, Valle De Aosta y Emilia Romagna.

¹⁸ Para profundizar se mire "Metodos de analisis multidimensionales de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994 o bien " Analisis de los datos, aplicacion del informatica a la estadistica" a cargo de A. Rizzi, 1990.

¹⁹ Para profundizar consultar "Metodos de analisis multidimensionadas de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994.

***** H I E R A R C H I C A L C L U S T E R A N A L Y S I S * * * * *

Dendrogram using Ward Method

Rescaled Distance Cluster Combine

C A S E	0	5	10	15	20	25
Label	Num	+-----+-----+-----+-----+-----+				
Lazio	12	-+				
Molise	14	-+				
Basilicata	17	-+-----+				
Sardegna	20	-+	I			
Abruzzo	13	-+	+-----+			
Campania	15	-+	I			I
Sicilia	19	-+--+	I			I
Puglia	16	-+ +----+				I
Calabria	18	---+				I
Friuli V.G.	6	-+				I
Toscana	9	-+--+				I
Umbria	10	-+ +----+				I
Trentino A.A.	4	-+--+	I			I
Veneto	5	-+	I			I
Piemonte	1	-+	+-----+			
Marche	11	-+	I			
Lombardia	3	-+--+	I			
Liguria	7	-+ +----+				
Valle D'Aosta	2	-+--+				
Emilia R.	8	-+				

Para cada cluster habiamos analizado los centros de gravedad²⁰ para valorar cuales son las variables caràcterizantes de cada grupo, a como lo demuestra la siguiente tabla.

Tabla 6 : Valores de los centros de gravedad

Variabes	Cluster 1	Cluster 2	Cluster 3	Cluster 4
1	37,5	53,4	12,6	14
2	62,6	69,1	35,1	36,8
3	27,4	30,3	22,1	20,7
4	26,6	31,1	21,1	20
5	2,9	2,3	6	4,3
6	8,5	6,5	7,3	5,2
7	57	52,7	64,2	64,9
8	17,5	24,4	12,4	13,3

Los datos evidencian que:

° para la primera variable (tasa de desocupación juvenil) el valor del segundo cluster, el más significativo, se acerca al 53,4%. El dato demuestra públicamente que en las Regiones del Sur no es fácil encontrar ocupación y de consecuencia el estudio es al momento el único recurso. El análisis presentado

²⁰ Para profundizar se mire " Metodos de analisis multidimensionales de los datos" a cargo de M. Fraire, 1994 o bien " analisis de los datos, aplicacion del informatica a la estadistica" a cargo de A. Rizzi, 1990.

en la primer elaboraciòn, en realidad, aun haciendo referencia a clusters diferentes, demuestra que la mayor parte de la poblaciòn poseè al menos un diploma. En las Regiones consideradas mäs ricas, en vez el porcentaje de la tasa de desocupaciòn es alrededor del 13,3% ;

◦ para la segunda variable (poblaciòn en busca de ocupaciòn) el porcentaje del segundo cluster igual al 69,1% es la mäs significativa. Aunque en este caso nos encontramos de frente a las Regiones del Sur y el dato refleja obviamente las caràcteristicas del mercado del trabajo en estas zonas ;

◦ para la tercera variable (diferencia entre tasa de ocupaciòn masculino y femenino) na hay diferencias significativas entre los cuatro clusters. El porcentaje medio, en efecto es alrededor del 25,1 %;

◦ para la cuarta variable (diferencia entre tasa de actividad masculina y femenina) no hay diferencias significativas entre los cuatro clusters. El porcentaje medio, en efecto, es alrededor del 24,7% demostrando tambièn que no hay discrepancias entre la tasa de ocupaciòn y aquel de actividad ;

◦ para la quinta variable (numero de los adultos ocupados que participan en actuvidad formativa) la participaciòn a la actualizaciòn es mas sentida en las Regiones a mäs alta ocupaciòn como demuestra el porcentaje del 6% relativo al tercer cluster. Para el primero y el segundo clusters el valor medio es de 2,6% y se refiere a las Regiones del Centro-Sur;

◦ para la sexta variable (numero de los adultos no ocupados que participan en actividad formativa) no hay diferencias significativas entre los cuatro clusters que registran un porcentaje medio del 6,9 %. El aprendizaje y la formaciòn, no son todavia consideratos fundamentales para la instruccion y para la busqueda del trabajo como demuestra tambien el analisis presentado en el segundo trabajo;

◦ para la septima variable (tasa de actividad) el primero y el segundo clusters se acercan a un valor medio de 54,9 % . El tercero y el cuarto clusters, en vez, presentan un porcentaje medio del 64,6 % demostrando que la actividad son mayormente abiertas a cada tipo de posibilidad lavorativa en las Regiones mas ricas:

◦ para la octava variable (unidad de trabajo irregular) el trabajo es mas explotado en las Regiones del sur llegando a un porcentaje del 24,4% respecto al 14,4% en las restantes:

El estudio demuestra , que no hay una clara diferenciaciòn del territorio nacional en tres grandes bloques. No ostante los esfuerzos en la reforma del sistema escolastico y de la Pùblica Administraciòn, es de subrayar;

- La poca valorización de las nuevas posibilidades lavorativas;
- la lenta formación profesional y la poca importancia dada al aprendiz ;
- la falta de titulo de estudio especialísticos reconocidos también en el campo europeo;
- el lento desarrollo de los instrumento científico-tecnológicos;
- el poco conocimiento de las aplicaciones multimediales.

Crear nuevos puestos de trabajo, aumentar la tasa de ocupación, reducir la desocupación y ofrecer a cada ciudadano la posibilidad de acceder al mercado del trabajo y de quedar ocupado durante todo el arco de su vida lavorativa, en efecto, son los objetivos mas importantes para nuestro País. Una economía y una sociedad en la cual el Gobierno, y los trabajadores colaboren para crear la economía del conocimiento mas competitivos y dinámico deberían representar los propositos para un crecimiento sostenido, para puestos de trabajo mas numerosos y mejores y para una cohesión social. El analisis descriptivo ha demostrado que la economía ha tenido notables cambios estructurales: la modernización y la liberalización de los mercados de productos y servicios, la globalización y el veloz desarrollo de la information technology y de la communication technology el modelo de la ocupación a largo plazo ante un unico padron de trabajo esta desapareciendo poco a poco y viene sustituido por aquel de una vida lavorativa hecha de diferentes trabajos que exigen capacidad diferentes. Estas nuevas situaciones representan un desafío para los que deciden las políticas y para los ciudadanos sobre todo porque el mercado del trabajo está caracterizado por numerosos problemas estructurales. Por lo tanto, reformas radicales son necesarias para afrontar los desafíos que nos esperan, para aumentar la tasa de ocupación y para garantizar el pleno desarrollo del potencial económico.

Las reglas actuales así como el cuadro legislativo y contractual en materia de ocupación deberían ser adaptados a las nuevas situaciones. La actual reglamentación, en efecto, muchas veces refleja formas de organización del trabajo ahora ya obsoletas como demuestra el estudio presentado en estas paginas. Sobre todo en las Regiones del Sur sería necesario dar nuevas fuerza al proceso de reforma estructural para garantizar el funcionamiento eficiente de los mercados del trabajo y para desarrollar políticas del trabajo mas directas. Los objetivos deberían ser alcanzados mediante reformas que permitan menor desigualdad social. Alcanzar este equilibrio, pero, no es una tarea facil. En los últimos años la presión de la concurrencia, los cambios tecnológicos y los cambios

preferenciales de los consumidores han inducido a muchas empresas a revisar las estrategias y los procedimientos organizativos tradicionales. Los empresarios han tenido que resistir a los cambios de la demanda y de la oferta. Los desarrollos tecnológicos, después, han permitidos a las empresas mismas de introducir nuevos sistemas en la organización de la producción.

3. COMUNICACION EN EL NUEVO MODELO ECONOMICO

En sustancia de cualquier modo los procesos productivos resienten de los efectos de todos los progresos obtenidos en el campo de la información, de la comunicación y del conocimiento, en un contexto posfordista de acumulación flexible basado sobre recursos financieros y sobre recursos del capital intangible, en un sistema informativo de red.

El trabajo de las mentes en el "mercado del trabajo", esto es aquello que se busca, que se ofrece, que se tiene y que no se tiene, existe de tiempos relativamente recientes; ello es el resultado de un proceso histórico, que aunque si ha iniciado con el capitalismo de manufacturero, y que procede con ritmos y formas diferentes según a los diversos países en los cuales se realiza,

y esta basado siempre sobre la "compra-venta" del trabajo, siempre de más aquel intelectual, en el considerar el trabajo como mercadería medida en horas, como mercadería "fuerza trabajo", sobre la explotación de la cual de toda manera el modo de producción capitalista se basa.

Se viene definiendo un nuevo ciclo productivo ligado también fuertemente a la producción inmaterial que muestra como la empresa y la economía así llamada pos-industrial y pos-fordista sean dependientes del tratamiento del capital metido directamente a la producción.

La importancia del capital información deriva, por consiguiente, del hecho que cada unidad de decisión, o dirigente hacienda, tiene necesidad de buscar, adquirir y elaborar información para efectuar una gestión económica equilibrada, controlando la inteligencia social y la conflictualidad de clases.

Esto provoca una profunda modificación de la empresa ahora ya estructurada sobre estrategias de ventas y en la relación con el consumidor, que lleva a considerar el producto primero bajo el aspecto de la venta y después bajo Aquel de la producción. Tal estrategia se basa sobre producción y consumo de nuevos recursos, utilizando la comunicación desviada y el marketing social para recoger y hacer circular capital informativo para un amplio condicionamiento social que atraviesa el momento directamente productivo.

Esto no significa que no subsistano todavía elementos típicos de los procesos fordistas, más bien el antes llamado modelo pos-fordista típico del área central de los países con capitalismo avanzado convive con un típico

modelo todavía fordista de la periferia y desde luego con modelos esclavistas de los países de la extrema periferia (donde por extrema periferia se entienden también algunas áreas marginales del centro). Todo esto porque hoy conviven las diversas caras de un mismo modo de producción capitalista basado sobre la extorsión de plusvalor y plustrabajo.

El concepto clásico del trabajo viene puesto en crisis de la economía del capital información, que representa el fundamento del capitalismo pos - fordista. En efecto la creación de valores no se funda más exclusivamente sobre la explotación del obrero de la fábrica fordista, pero ello viene de cada actividad en la fábrica social generalizada siempre a través de cualquier modo la apropiación del plusvalor, del plustrabajo. La economía de la información controla y desarrolla la potencia de la acumulación flexible sometiendo la subjetividad social a la potencia de la tecnología de la información y de la comunicación que ahora dominan además el tiempo de trabajo directo, también el tiempo de la vida social, en su plenitud.

La redistribución territorial del dominio no es determinada de un simple descentramiento del capital, ò producido exclusivamente de la valorización de los recursos locales, pero es debida sobre todo a intensos procesos de reestructuración del capitalismo que, a la búsqueda de la competitividad en el plano internacional, determina eficiencia a partir sobre todo de la imposición de una mayor movilidad territorial y sectorial de la fuerza - trabajo y de la diversificación de los proyectos de flexibilidad del trabajo y del salario.

No se trata, por consiguiente, de un simple proceso de desindustrialización de una de las tantas crisis del capitalismo, pero de una de su radical transformación que involucra la entera sociedad, que crea nuevas necesidades sin satisfacerlas, de una concepción del desarrollo, de la manera de ser de la vida que induce a diversos comportamientos socio- economicos de la colectividad impuestos y coercitivos de la cultura de la empresa, impuestos, esto es, de la flexibilidad de la empresa difundido en el tejido social. Se superan así la rigidez de la sociedad industrializada basada en la centralidad de la fábrica en un contexto de crecimiento cuantitativo sin calidad del desarrollo en las áreas centrales y de completa miseria absoluta sin mediación en la periferia.

En particular, de los resultados de diversos análisis que hemos realizado como CESTES-PROTEO, surge un terciario que siempre más interrelaciona y se integra con las otras actividades productivas, especialmente con aquellas industriales con un rol estratégico productivo en clave asalariada y subordinada aunque de los nuevos sujetos del trabajo autónomo de última generación. Se determina por consiguiente, un nuevo modelo productivo y localizado de desarrollo que puede definirse como tejido a multinivel de radiación terciaria con centralidad productiva de los recursos de información, modelo que se asocia al paradigma de flexibilización en la vida social impuesto de una empresa

difundida socialmente en el sistema territorial. Se trata, es decir, de un terciario con centralidad comunicacional que se acompaña con externalización del ciclo productivo y con un modelo de flexibilidad general y de explotación en el social. Todo esto ha venido asumiendo un rol siempre más arrastrante del modelo de desarrollo económico, no explicable solamente de simples procesos de desindustrialización o de recompactación y reconversión industrial, pero de las exigencias de reestructuración y diversificación complejiva del modelo de capitalismo.

Es en tal clave que van leídas las relaciones de coersión de comportamientos complejivos que se instaurarán entre empresas capitalistas, trabajadores como el conjunto de ocupados y desocupados, y población directamente o indirectamente ligada a la fábrica social generalizada. Es decir, una nueva dimensión social del trabajo, que crea nueva marginalidad, nueva pobreza a comenazar de aquellos anteriormente eran los trabajadores garantizados, como aquellos de la pública administración y así llamado "puesto fijo". Se hace estrada la idea "hacerse de solo", de la relación individual y de la escalada social sin obstáculos, determinando en vez una específica forzada capacidad de autocontenimiento en relación de la demanda y oferta de trabajo realizada a través de la marginalización, precarización y la expulsión de los sujetos económicos y productivos no compatibles. Se trata en la mayor parte de casos de desocupados nuevos y de ex-trabajadores dependientes, siempre más también de la pública administración y de las ex empresas públicas, de hecho precarizados, no más garantizados en la continuidad del trabajo, expulsados de la empresa madre y sometidos a una nueva forma de trabajo a destajo, trabajo atípico en parte subordinado y fuera de las garantías normativas y retribuidas del trabajo dependiente.

De este análisis surge que nos encontramos en una fase de transición todavía en vías de definición pero que presenta de cualquier modo de connotaciones bien claras. Se tiene un aumento de la producción de los servicios sobre aquellas de los bienes materiales, de una preparación dirigida a la producción del capital - información, pero esto sucede con procesos de los servicios fuera de la empresa y de fases del proceso productivo a bajo valor agregado basados sobre una sobreexplotación del trabajo y también de las otras fases de la convivencia social; un trabajo siempre más flexible y atípico y siempre más a menudo sacados a través de procesos de deslocalizaciones internacionales a la búsqueda de formas de trabajos con poco contenido de derechos y con bajísimos salarios; a esto se acompaña una fuerte presencia de trabajos intelectuales y técnico profesional frecuentemente precarizado como aquellos manuales y repetitivos.

Esta en realidad en acto un intenso proceso de territorialización internacional de la economía explicable no solamente de los fenómenos de reestructuración y reconversión que interesan a la industria pero que esta cambiando el mismo modo de presentarse del modelo de desarrollo capitalista. Se afirma una diferente lógica económica-productiva, aquella de una nueva

acumulación generalizada, siempre más diversificada en los modelos de producción y en la organización del trabajo respecto a los anteriores procesos productivos, pero que convive con los modelos de tipo industrial y teniendo al centro siempre el trabajo dependiente, asalariado, con lógicas siempre más desenfrenadas de explotación, con extorsiones siempre más macizas del plusvalor absoluto y relativo.

No se trata por consiguiente de un simple proceso de desindustrialización sino de una transformación capitalista que crea nuevos sujetos del trabajo, del no trabajo, del trabajo negado, del nacimiento de nueva actividad, la mayor parte de los cuales de carácter terciario y precario, que generan, y fuerzan en el mismo tiempo, nuevos mecanismos de crecimiento, de organización de la sociedad y de acumulación del capital en la así llamada era de la globalización.

Pero el modelo de la acumulación flexible necesita de la reestructuración y el relanzamiento capitalista concentrado todavía en la explotación del trabajo, con formas diferentes a nivel internacional que explican la competición global como conflicto abierto entre polos geoeconómicos. Esto sucede a partir de algunas caracterizaciones que han asumido las modalidades de las dinámicas del desarrollo colegadas en el ámbito de una relación capital-trabajo siempre finalizado al control social interno en cada país capitalista y al enfrentamiento externo para la determinación del dominio global a través de la ampliación de las áreas de influencia geoeconómicas de los tres grandes bloques USA, UE y Japon- componente asiática.

Entonces se demuestra que " es propio la capacidad sistemática de evitar una crisis financiera de dimensiones planetaria que permite de explicar el recurso a la guerra. Para producir capital y medio de vida es necesario recordar cuanto poco cuenta el poder de la vida de otros" .